

ΓΙΑ ΠΡΩΤΗ ΦΟΡΑ ΣΤΗΝ ΕΥΡΩΠΗ!

RON GLOBAL “NEGOTIATION FOR EXECUTIVES”

Για πρώτη φορά στην Ευρώπη, η θεωρία και η πράξη των διαπραγματεύσεων προσφέρονται από το Πανεπιστήμιο του Χάρβαρντ σε συνεργασία με το **Ινστιτούτο Διαιτησίας και Εναλλακτικών Μεθόδων Επίλυσης Διαφορών (Ι.Δ.Ε.Μ.Ε.Δ.)** στους Κύπριους επιχειρηματίες και επιστήμονες σε μία κρίσιμη χρονική συγκυρία, που οι στοχευμένες και διαρθρωμένες διαπραγματεύσεις είναι μονόδρομος για την επίτευξη οποιασδήποτε επιτυχημένης συμφωνίας.

Ο σύγχρονος επιχειρηματίας πρέπει πρωτίστως να είναι **ικανός διαπραγματευτής** δυνάμενος να συνάπτει επικερδείς συμφωνίες, να επιλύει πιθανά προβλήματα και επιπλοκές, να διαχειρίζεται συγκρούσεις, αλλά και να δημιουργεί και να διατηρεί επωφελείς σχέσεις, είτε με τους συνεργάτες και τους εργαζόμενους του, είτε τους πιθανούς μελλοντικούς συνεργάτες της επιχείρησής του.

Πιστοποίηση:

Οι συμμετέχοντες οι οποίοι θα παρακολουθήσουν όλες τις συνεδρίες και θα συμμετέχουν σε όλες τις προσομοιώσεις, θα λάβουν επίσημη πιστοποίηση από το Program on Negotiation at Harvard Law School.



ΛΕΥΚΩΣΙΑ, CYPRUS HILTON
07/12 - 09/12/2016



PROGRAM ON NEGOTIATION
HARVARD LAW SCHOOL



Ι.Δ.Ε.Μ.Ε.Δ.
ΙΝΣΤΙΤΟΥΤΟ ΔΙΑΙΤΗΣΙΑΣ
ΚΑΙ ΕΝΑΛΛΑΚΤΙΚΩΝ ΜΕΘΟΔΩΝ
ΕΠΙΛΥΣΗΣ ΔΙΑΦΟΡΩΝ